



## NOTA DE PRENSA

### **Linke crece por encima del 60% en 2018**

- **La empresa española especializada en servicios de consultoría tecnológica SAP en la nube elevó sus ingresos en 2018 un total de 6,8 millones de euros, lo que representa un crecimiento del 62% con respecto al ejercicio anterior.**
- **Su plantilla también ha aumentado un 75%, pasando de 40 empleados en 2017 a 70 en 2018.**
- **La compañía pretende mantener en 2019 este elevado ritmo de crecimiento, centrando su estrategia en tres pilares: crecer tanto en los clientes existentes como en nuevo negocio, continuar su expansión internacional y ampliar su oferta de servicios cloud.**

**Barcelona, 24 de enero de 2019.** Linke, empresa española especializada en servicios de consultoría tecnológica SAP en la nube, ha registrado en 2018 un crecimiento del 62% al situar su cifra de facturación en 6,8 millones de euros.

El crecimiento logrado por la compañía a lo largo del año ha venido propiciado por el crecimiento en los clientes existentes como el nuevo negocio. En este sentido, como explica Chabier Sanvicente, socio fundador y consejero delegado de Linke, “por un lado, una vez que migran a la nube, nuestros clientes amplían su apuesta por la tecnología cloud y también del uso que hacen de nuestros servicios y, por otro, a lo largo del año pasado ha habido una importante cantidad de nuevas compañías que han confiado en nosotros para abordar proyectos de migración a la nube de sus sistemas SAP y de sus centros de datos corporativos”.

Desde su creación, Linke ha realizado una fuerte apuesta de especialización en el mercado SAP y en la plataforma cloud de Amazon Web Services (AWS), una fórmula de éxito que se plasma en que, solo en 2018, su equipo ha realizado 52 migraciones de sistemas SAP a AWS, de la que es Premier Consulting Partner y

el único integrador de sistemas no global que cuenta con la competencia SAP. A día de hoy, la firma gestiona ya 300 instalaciones de SAP en AWS.

La compañía espera seguir creciendo en aquellas empresas que ya son sus clientes y también en incrementar su base instalada. “El modelo cloud es hoy un destino natural para las soluciones tecnológicas de las compañías cuando afrontan procesos de renovación de sus infraestructuras de TI”, sostiene el directivo.

### **Crecimiento local e internacional**

El mercado principal de la compañía es España, donde se generó el 80% de su volumen de negocio. El 20% restante procedió de otros países europeos como Noruega, Francia, Reino Unido, Italia y Alemania, y de Israel y Emiratos Árabes.

Para 2019, Linke quiere seguir creciendo de forma importante en España, su mercado natural, al mismo tiempo que consolida su negocio internacional, abriendo oficinas en varios países en los que ya está dando servicios a clientes.

El otro pilar de su estrategia es consolidar su propuesta y especialización en migraciones y operaciones de soluciones SAP basadas en AWS y aumentar su catálogo de productos propios que le permiten ofrecer un valor diferencial para sus clientes.

En lo que se refiere a la evolución del empleo, el especialista cloud cerró 2018 con un equipo de 70 profesionales, lo que supone para su plantilla un aumento del 75%. “Conforme crece la organización, nuestra intención es que el equipo siga también esta progresión”, concluye el CEO de Linke.

### **Sobre Linke**

Fundada en 2010 por un grupo de profesionales técnicos muy especializados en el mercado SAP, Linke es una compañía consolidada como proveedora de servicios de consultoría tecnológica SAP en la nube, y es el único integrador de sistemas no global que es Premier Consulting Partner de Amazon Web Services con competencia de SAP a nivel mundial. Su especialización en ambos mercados se pone en evidencia en el número de certificaciones con las que cuenta su equipo: un total de 105, de las cuales 52 son en SAP y 53 corresponden a AWS.

Con su experiencia en la migración de servicios a la nube, ayuda a sus clientes fundamentalmente en España, Europa y Oriente Medio a alcanzar las ventajas de cloud computing de una manera real, efectiva y sencilla.

Fruto de su inversión en investigación e innovación, Linke dispone también de tecnología propia que permite sacar más partido a las estrategias de cloud de las organizaciones y aporta un valor diferencial a su oferta.

Para saber más: <https://linkeit.com/>

Linke en redes sociales

En LinkedIn: Linke IT

En Twitter: @linkeit

Contactos para la prensa:

### **Comunicación**

Reyes Alonso

616 217 414

[reyesalonso@laoffice.es](mailto:reyesalonso@laoffice.es)

### **Marketing Linke**

Sandra Zavalgo

[sandra.zavalgo@linkeit.com](mailto:sandra.zavalgo@linkeit.com)